**宝能招牌简章**

**一、公司简介**

宝能百货零售有限公司成立于2017年04月18日，隶属于深圳市宝能投资集团有限公司（1992年成立），注册地位于深圳市罗湖区。许可经营项目是：许可项目：食品、保健品、酒、药品、烟草制品、医疗器械、书籍及音像制品的零售；餐饮服务；家用电器、鞋、日用产品维修；汽车美容；机动车维修；眼科、齿科诊疗服务；美容美发；道路货物运输；快递服务；保险代理服务；室内儿童游乐项目经营。（具体按许可证核准范围经营）宝能百货零售有限公司对外投资20家公司。

宝能生鲜是宝能集团打造的专业的生鲜食材供应链平台，从食材的选择、检测、分拣、配送都有严格流程把关。为消费者提供生鲜食品的采买、仓储、运输等一系列服务，一站式供应安全，新鲜，优质，高性价比的餐饮生鲜食材！

宝能生鲜于2020年4月正式进入贵阳，集合线上线下电商平台，现处于团队搭建初期，前置仓门店陆续开业，我们在寻找发光的您，诚挚邀请高校毕业求职者的加入！

**二、联系信息**

人力资源部：曹永波，18198280338，[caoyb19@bngrp.com](mailto:caoyb19@bngrp.com)

面试地点：贵阳市南明区遵义路玉君佳苑2002

**三、招聘岗位：**

**1） 市场推广专员 数名**

岗位要求：

1、具有较强的人际交往与沟通能力、学习与应变能力，有一定的分析总结能力；

2、能够吃苦耐劳，力求上进，团结合作，有挑战与拼搏精神；

岗位职责：

1、通过各种渠道获取本地客户资源，如：餐饮店、餐饮连锁店、企事业单位团餐等；

2、制定拜访计划，拜访客户，了解客户需求，收集市场需求与竞对信息，给客户提供解决方案，促进客户达成合作；

3、定期与客户沟通，解决客户问题，建立并维护客情关系，回收公司账款及时到账；

4、协调公司各部门有效配合，及时处理客户的投诉，为客户解决异常问题，提升客户满意度；

5、服务老客户，开发新客户，不断提升客户下单频次与客单价，提升销售额与毛利额。

**2） 前置仓BD地推 数名**

岗位要求：

1. 肯吃苦，性格坚韧，主动寻找客户；
2. 有社区地推/C端/B端地推的实习工作经验者优先；

岗位职责：

1、负责所在站点周边线下推广，引导客户下载并完成首单体验；  
3、负责引导客户操作、拉群，为二次复购做好铺垫；  
4、负责主动从各种渠道开发客户(写字楼 住宅小区 商场 菜市场等 )  
5、负责发现问题和提出好建议，迅速跟进执行，提升新用户增长效果。

**3） 前置仓分拣员（储备站长） 数名**

岗位要求：

吃苦耐劳，踏实肯干，稳定性高。

岗位职责：

1.根据订单要求，将客户所需求的商品进行分拣及包装；  
2.熟练开展拣货作业、认真完成每日拣货工作，保证备货准时；  
3.保证拣货的品种、数量准确无误；  
4.减少拣货过程中出现的耗损和浪费；  
5.做好分拣现场的卫生和安全工作；  
6.协助站长完成其他工作；